



**La plataforma de negocios con  
sistema de financiación propio**

**trocobuy**

 SER PYME ES MUY DIFÍCIL

trocobuy

**+50%**

DURAN MENOS  
DE 5 AÑOS

**7/10**

TIENEN PROBLEMAS  
DE TESORERÍA

**2.9B€**

EN DÉFICIT DE  
FINANCIACIÓN



## ❓ QUÉ ES TROCOBUY

trocobuy

### Una plataforma de crédito mutualista para pymes.

- Las empresas se financian unas a otras, pero TrocoBuy asigna los importes.
- Crédito para comprar dentro de la plataforma.
- Devolución con la venta de productos o servicios en la propia plataforma, sin plazos.



**+23.000**

OPERACIONES  
REALIZADAS

**+9M€**

VOLUMEN TOTAL  
OPERADO



## EL MODELO DE NEGOCIO

trocobuy

**7,5%** DE COMISIÓN SOBRE  
CADA OPERACIÓN

**100€** LA COMISIÓN SE PAGA  
EN BONOS PREPAGO

**180.000€**

A DÍA DE HOY, EL MÁXIMO  
OPERADO POR UNA EMPRESA  
EN UN AÑO (6.750€ COMISIÓN)



**1.250€** LIFETIME  
VALUE MEDIO

**250€** COSTE  
ADQUISICIÓN



## ? LA COMPETENCIA

trocobuy



- Solo opera en Suiza.
- Más de 50.000 empresas (17% total).
- 5.000 millones de francos al año.

sardex.net  
Circuito di Credito Commerciale

- En Cerdeña y otras regiones italianas.
- Creada en 2009.
- Ronda de inversión de 3M€ en 2016.

b bartercard

- Opera en Australia y Nueva Zelanda.
- Creada en 1991.
- Más de 24.000 empresas miembro.



[www.trocobuy.com](http://www.trocobuy.com)



EL MERCADO: AMBICIÓN GLOBAL

trocobuy



122

MILLONES DE  
PYMES EN EL  
MUNDO

La mayor plataforma  
de crédito mutualista  
del mundo.





Alcanzar liquidez en España en un plazo de 24 meses.

- +20.000 empresas.
- Usuarios x5 → GMV x35.
- Lifetime value = **+3.000€**.



## ❓ QUÉ TENEMOS A NUESTRO FAVOR

trocobuy

MOMENTO  
OPORTUNO



Bla Bla Car



99designs

EFEECTO  
RED

A más volumen, más liquidez.  
Crecimiento exponencial del GMV.

1st TO  
MARKET

Alcanzada la masa crítica, se genera una  
barrera de entrada para posibles competidores.



## EQUIPO

trocobuy



**César**  
CEO



**Manuel**  
Chief Sales  
Officer



**Jose**  
Co-CTO



**David**  
Co-CTO



**Susana**  
Chief Customer  
Officer



**Lidia**  
Sales & Att.



**Mercedes**  
Sales & Att.



**Luis del Pozo**  
CEO de Legalitas,  
Ex CMO de  
Jazztel y Orange



**Rubén Ferreiro**  
Presidente  
Grupo VIKO



**Vicente García**  
Director de  
Optimización en  
ABANCA

## MENTORES



## INVERSIÓN Y OBJETIVOS

trocobuy

INVERSIÓN DE  
**600.000€**

VALORACIÓN PRE-MONEY  
**1.850.000€**

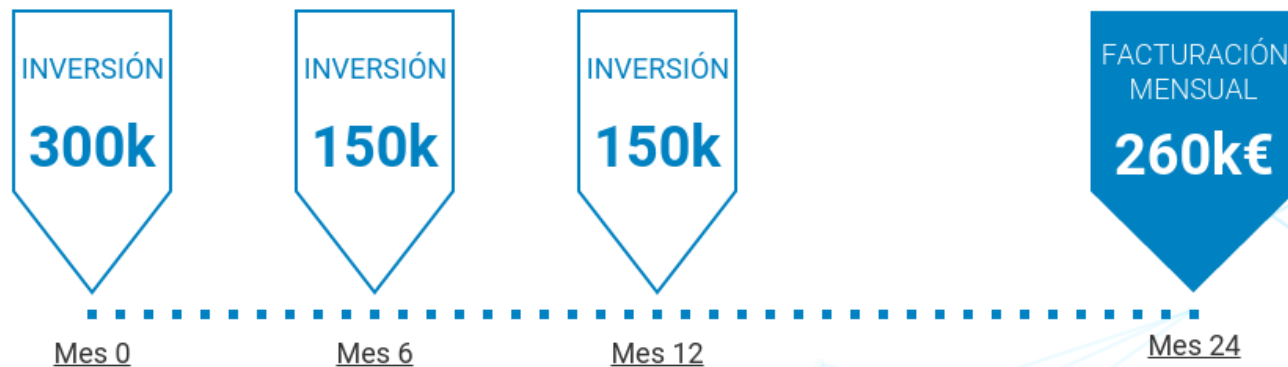
CAPTACIÓN  
+  
EQUIPO

- ALCANZAR MASA CRÍTICA EN ESPAÑA → **+20.000** EMPRESAS
- FACTURACIÓN MENSUAL EN 24 MESES → **+260.000** EUROS
- EBITDA MENSUAL EN 24 MESES → **+140.000** EUROS



## ESTRUCTURA DE LA RONDA

trocobuy



Con el apoyo de



DATOS DE CONTACTO

César Canedo | 661 63 84 50 | ccanedo@trocobuy.com